

Manager Key Accounts & Field Sales Retail

Je gaat werken met toonaangevende key accounts in het retail kanaal (nationale supermarktketen, slijterijketens, retail groothandel). Jij bent hun aanspreekpunt en commercieel sparringpartner en door hun grote(re) omvang verwachten zij van jou zeer professionele accountmanagement ondersteuning. Je geeft daarnaast ook leiding aan het retail field sales team van De Kuyper. Voor jouw team ben je de professionele coach. Je daagt uit, je geeft het voorbeeld en weet optimaal te motiveren. Met een sterke teamspirit weet je gezamenlijk de doelstellingen te overtreffen. Je ontwikkelt en implementeert een krachtig kanaalplan met duidelijke KPI's en realiseert de overeengekomen omzet- en winstdoelstellingen. Je denkt mee over promotionele acties en zorgt voor slimme activaties die klanten én consumenten raken. Bij De Kuyper staat innovatie hoog in het vaandel. Het introduceren van nieuwe producten/merken is daarom een belangrijk onderdeel. Je rapporteert rechtstreeks aan de Country Manager Nederland. Standplaats: Schiedam & home office.

Bedrijfsinformatie

Koninklijke de Kuyper is 's wereldwijd marktleider in cocktaillikeuren en een bekende producent van verschillende cocktailoplossingen, zoals Ready to Serve cocktails en likeuren. Daarnaast beschikken zij over een breed portfolio met o.a. verschillende merken whisky, vodka, rum en gin. Een sterk merkenbeleid, een kwalitatief hoogwaardig assortiment en een professioneel internationaal distributienetwerk vormen de basis voor een innovatieve en succesvolle marktbenadering. De producten worden geproduceerd in Nederland en geëxporteerd naar ruim 100 landen. De bedrijfscultuur is ondernemend, informeel en internationaal georiënteerd.

Voor meer informatie over de organisatie zie www.dekuyper.com.

Profiel Kandidaat

- Je hebt ervaring als Key Accountmanager FMCG retail.
- Je legt snel contacten en gaat uitdagingen niet uit de weg. Een 9-tot-5 mentaliteit is jou dan ook onbekend.
- Zelfstandigheid past bij jou en je gaat hier verantwoordelijk mee om.
- Je bent flexibel, toont initiatief en bent gedreven en past in een professionele, informele en resultaatgerichte onderneming.
- Je weet hoe je met data commerciële keuzes onderbouwt.
- Je hebt een commerciële opleiding op hbo-niveau en een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal.

Aanbod

Een informele, internationale werkomgeving. Een hecht en energiek team. Een aantrekkelijk salaris met daarnaast een bonuspotentieel en prima secundaire voorwaarden.

Reactie

De Kuyper heeft de werving en selectie voor deze vacature exclusief uitbesteed aan BEACH Recruitment B.V. (www.beachrecruitment.com). Voor meer informatie kun je contact opnemen met BEACH: 023 2050288 of met de verantwoordelijke consultant, Hans Otten, telefonisch bereikbaar op 06 12766261. Een selectie assessment maakt onderdeel uit van de procedure.